



2008

GRÜNDUNG

Erfahrenes Management mit
anerkannter Expertise im
Software Markt

> 10
Mio.

UMSATZ

Profitables Unternehmen,
Umsätze stetig steigend

25

MITARBEITER

Mitarbeiter mit langjähriger
Erfahrung in den Bereichen
Software Lizenzmanagement,
Einkauf und Vertrieb

9

BÜROS

Hauptsitz
Inning am Ammersee

Europaweite Abdeckung mit
Büros in Italien, Dänemark,
Skandinavien, Polen & Benelux
sowie internationale Partner



„Wir unterstützen Unternehmen bei der Rekapitalisierung ihrer Software Assets zur anschließenden Verwertung auf dem Zweitmarkt.“

MS Office 365 E3-E5 USL or from SA + EMS

Je nach Wahl des MS Cloud-Produktes sind Zugriffslizenzen CoreCAL (E3) oder EntCAL (E5) zusätzlich doppelt lizenziert.

MS Office 365 E3-E5 USL or from SA

MS Office Prof.-Bereitstellungen sind mit Wirksamkeit des MS Cloud-Vertrages doppelt lizenziert. Mit Nebenabreden könnten auch MS Office Std.-Installationen lizenziert sein.



M365 E3-E5 USL or from SA

Mit dieser Suite sind ergänzend auch Windows Upgrade-Installationen per Miete lizenziert.

Azure / AWS / Google-Cloud

Mit der Migration auf Cloud-Nutzung von MS Server-Produkten kann der Service per Miete verrechnet werden.

APPLIKATIONEN*



Office Standard 2016 / 2013 / 2010
Office Professional Plus 2016 / 2013 / 2010

Visio Standard 2016 / 2013 / 2010
Visio Professional 2016 / 2013 / 2010

Project Standard 2016 / 2013 / 2010
Project Professional 2016 / 2013 / 2010

CALS*



Windows Server 2016 / 2012R2

Exchange Server Standard 2016 / 2013 / 2010
Exchange Server Enterprise 2016 / 2013 / 2010

Sharepoint Server 2016 / 2013 / 2010

Remote Desktop Service (RDS) 2016/ 2012R2



BETRIEBSSYSTEME*

Windows 10 / 8.x / 7 / XP

*als Upgrade Lizenzen



SERVER*

Windows Server Standard 2016 / 2012R2
Windows Server Data Center 2016 / 2012 R2

Exchange Server Standard 2016 / 2013 / 2010
Exchange Server Enterprise 2016 / 2013 / 2010

SQL Server Standard 2016 / 2014 / 2012
SQL Server Enterprise 2016 / 2014 / 2012

Sharepoint Server 2016 / 2013 / 2010

* exemplarisch

EuGH-Urteil / 3.7.2012

Der EuGH stellt klar, dass der Erschöpfungsgrundsatz auch für Software greift, die mittels Download zur Verfügung gestellt wird. Damit eröffnet das Gericht die Möglichkeit, Softwarelizenzen **unter gewissen Bedingungen** zu verkaufen.

BGH-Urteil / 12.12.2014

Aufspaltung von Volumenlizenzen sowie separater Verkauf ist zulässig.

BGH-Urteil / 17.7.2013
Bestätigung und Präzisierung des EuGH-Urteils durch den BGH.

Vorlage Microsoft Vertrag des Ersterwerbers

Lückenlose Dokumentation
der Lizenzkette & Wartungsverträge

Vorlage der Löschungsbestätigung
des Ersterwerbers


Offenlegung
der Lizenzkette ab Ersterwerber

Meldung des Lizenztransfers
an den Hersteller mit Lizenz Transfer Form

Nachweispflicht
des Lizenznehmers

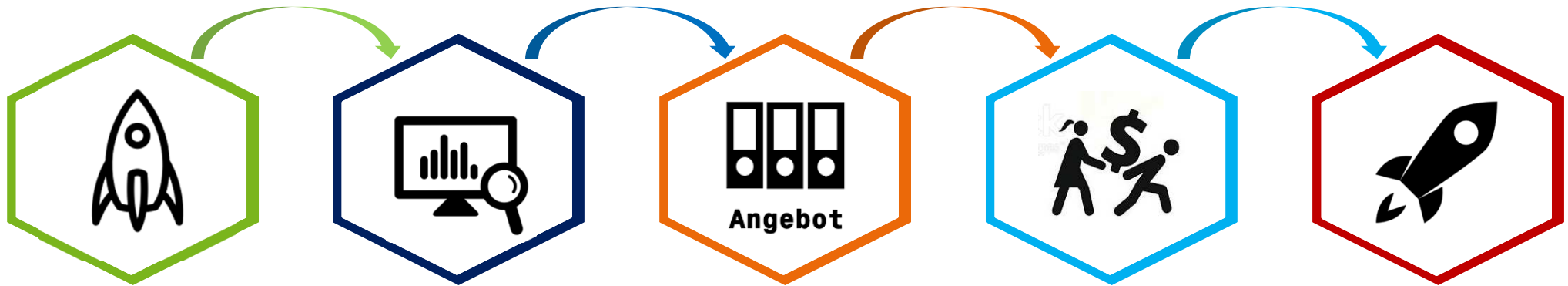
Haftungsfreistellungsklausel
bei Klärungsbedarf

Rücktrittsrecht

 erweiterte Bedingungen und Sicherheit der ReLicense AG



Einkaufsprozess



KICK OFF

Besprechung / Themen:

- Ankaufsszenario
- Datenbasis
- Zeitfenster
- Anforderungen
- Lizenzübertragung

ANALYSE

- Prüfung Datenbasis
- VLSC-Daten (Kopie/ Zugang)
- Vertragsunterlagen
- Eigentumserklärung
- Abstimmung Vertragsunterlagen
- Audit

ANGEBOT

- Vorlage Ankaufsangebot lt. Datenbasis
- Besprechung Angebotsdetails

PROCUREMENT

- Besprechung offener Punkte
- Rückversand unterzeichneter Vertragsunterlagen durch Verkäufer
- Vorlage Kopie Microsoft-Verträge

REVIEW

- Verkäufer erhält auf Wunsch das Recht auf Einsicht in relevante Weiterverkäufe
- Dritte erhalten nur Einsicht in relevante Abwicklungsunterlagen nach Notwendigkeit und ggf. Rücksprache mit Ersterwerber

Verkaufsprozess



ANFRAGE

- Artikel
- Menge
- Int. Ansprechpartner
- Beratung hinsichtlich rechtskonformer Übertragung von Gebrauchtssoftware (EuGH)
- Anforderungen von Auditoren (z.B. KPMG, Deloitte, EY) zur Anerkennung von Gebrauchtssoftware

ANGEBOT

- Vorlage Verkaufsangebot lt. validierter Anfrage
- Besprechung Angebotsdetails und offener Punkte/Fragen
- Sicherstellung Compliance/ bedarfsgerechte Lizenzierung)

BESTELLUNG

- Auftragseingang
- Kontaktdaten des Kunden
- Komplette Anschrift
- Korrekte Firmierung

RECHNUNG

- Versand Rechnung & Lieferschein
- Versand aller relevanten Unterlagen wie beschrieben
- Versand Datenträger und / oder Key
- **Meldung der Transaktion an Microsoft**

REVIEW

- Verkäufer erhält auf Wunsch das Recht auf Einsicht in relevante Weiterverkäufe
- Dritte erhalten nur Einsicht in relevante Abwicklungsunterlagen nach Notwendigkeit und ggf. Rücksprache mit Ersterwerber



IHR Kontakt



Alfred Girr, LL.B.
Enterprise Account Manager

ReLicense AG

Carl-Benz-Str. 5, 82266 Inning am Ammersee

Telefon +49 (0) 176 313 126 19

E-Mail alfred.girr@relicense-ag.com



www.relicense.eu